

Szanowni Państwo,

W imieniu Relpol SA mam przyjemność przedstawić Państwu raport za 2007.

Rok 2007 mimo wielu niesprzyjających warunków ekonomicznych takich jak wzrost cen surowców, podwyżki płac i niekorzystny stosunek złotego do euro i dolara był kolejnym rokiem umacniania się pozycji Relpol SA zarówno na rynkach krajowym jak i zagranicznych.

Po szczegółowej analizie sytuacji spółki zarząd w 2007 roku zdecydował się na utworzenie rezerw, które w istotny sposób obniżyły wynik spółki. Utworzone rezerwy wynikały z działalności spółki w latach 2005-2007, a podstawowa kwestią na jaką należy zwrócić uwagę przy ocenie wyników spółki jest fakt, że w zdecydowanej większości utworzone rezerwy nie są związane z jednoczesnym wpływem gotówki i pomimo osiągniętego negatywnego wyniku nie uległa pogorszeniu sytuacja płynności spółki.

Celem dalszego rozwoju i podniesienia konkurencyjności na rynku elektrotechnicznym, Relpol w 2007 roku przeprowadził emisję akcji serii E, która zakończyła się wpłynięciem do spółki 53,130 mln zł. Na bazie pozyskanych środków spółka w 2007 roku rozpoczęła proces inwestycyjny w linie przekładników RM 84/5/7, co pozwoli spółce w 2008 osiągnąć podniesienie atrakcyjności wyrobów w stosunku do bezpośrednich konkurentów. Przełom roku 2007/2008 był także okresem wyznaczenia przez spółkę strategii inwestycyjnej i produktowej, która realizowana będzie w kolejnych latach działalności, w oparciu o środki pozyskane z emisji akcji.

Rok 2007 był rokiem rozszerzania oferty handlowej Relpolu o przełączniki czasowe, ograniczniki przepięć, zasilacze impulsowe i wyłączniki silnikowe. Rozszerzenie oferty skierowanej do naturalnego port folio klientów spółki było konsekwencją przyjętej przez spółkę strategii dywersyfikacji produktów, która w 2007 roku odniosła sukces i kontynuowana będzie w kolejnych latach. W ramach strategicznego planowania działalności produkcyjnej i poszerzenia oferty handlowej spółka w 2007 roku rozpoczęła prace zmierzające do wykorzystania środków z emisji akcji na działalność akwizycyjną. Podstawowym celem akwizycji będzie nabycie przedsiębiorstwa uzupełniającego swoimi produktami ofertę Relpol SA.

Ugruntowana pozycja rynkowa, ekspansja handlowa oraz konsekwentne realizowanie przez zarząd strategii opartej na kryteriach podnoszenia wartości firmy stanowią duży potencjał do rozwoju spółki w kolejnych latach.

Pragnę podziękować pracownikom Relpol SA za zaangażowanie i wkład w rozwój spółki. Jestem przekonany, że realizacja przyjętych przez firmę założeń przyniesie w kolejnych latach sukces spółki, a wartość Relpol SA umocni zaufanie naszych akcjonariuszy.

Z poważaniem,

PREZES ZARZĄDU

Filip Regulski